

**Die Vernetzung mit dem
MCT von CMI stellt für
das Gewerbe keine
Probleme dar.**

cher geworden. Hinzu kommen der Sicherheitsaspekt und die erweiterten Möglichkeiten der Kundenbindung und Funktionen wie ec-Cash.“

Investitionssicherheit

Schneegans sieht die Investition also nicht nur im Lichte der Vernetzung, sondern auch darin, dass er „einen hochwertigen Geldwechsler mit Zusatzfunktionen“ erhält. Es lohnt sich für ihn sogar, „alte“ gebrauchte Fungames zuzukaufen: „Die Preise sind inzwischen so ge-

fallen. Selbst bei moderaten Kassen macht es noch Sinn die ‚neuen‘ Geräte einige Zeit zu betreiben.“ Sein Hauptumsatzbringer war und ist aber das gewerbliche Geldspiel. Hier setzt Schneegans auf die aktuellen Modelle der Hersteller. „Den Gästen muss ich einfach immer das Neueste bieten“, betont

der Unternehmer. „Die Punkte-Geldspielgeräte wurden zum Beispiel sehr gut angenommen. Solche Entwicklungen sind wichtig und binden durch das spannende Spiel auch die Gäste. Ich freue mich schon auf die Spielideen, die die Industrie unter der neuen Spielverordnung in der Pipeline hat.“

